

Business Services

Damit Sie dauerhaft erfolgreich sind!

Praxiserfolg

Praxissicherheit



2019-6779-9073_Stand: 01.10.2019



Gut beraten starten

NWD Business Services – damit Sie dauerhaft Erfolg haben! Gut beraten Richtung Zukunft

Sie kennen das sicherlich: Ihr Arbeitsalltag in der Praxis ist anspruchsvoll und vielschichtig und bindet häufig auch Sie als Inhaber operativ ein. Für wichtige strategische Überlegungen und Optimierungen bleibt neben dem Tagesgeschäft häufig keine Zeit ...

Erfolg gemeinsam gestalten

NWD Business Services widmet sich der effektiven Realisierung Ihrer Kernaufgaben in Ihrer Zahnarztpraxis. Wir sind Ihr zuverlässiger Partner für:

- ✓ Praxiserfolg
- ✓ Praxissicherheit

NWD Business Services bietet Ihrem Unternehmen individuelle Lösungen, um dauerhaft Erfolg zu haben. Unsere Angebote sind vielfältig und decken viele wichtige Unternehmensbereiche ab. Ihren Bedarf stimmen wir gerne individuell mit Ihnen ab: **Jetzt unverbindlich anfragen!**

Die NWD Spezialisten helfen Ihnen bei Ihrer Praxisoptimierung.

Unser Tipp: Nutzen Sie unsere Unterstützung für **Ihre erfolgreiche Selbstständigkeit** – gehen Sie mit NWD gut beraten Richtung Zukunft, bereits ab Ihrer **Existenzgründung!**



Inhalt

Praxissicherheit

Hygieneschulung	5
Simulierte Praxisbegehung	6
Hygieneberatung	7
Hygienemanagement	8
IT-Sicherheitstraining	9
DSGVO-Praxisanalyse	10
DSGVO-Netzwerk-Check	11

Praxiserfolg

Praxiswertermittlung	13
Investitionsplanung	14
Businessplan	15
Potenzialanalyse	16
Expansionsberatung	17
Standortanalyse	18

Praxissicherheit

Hygieneschulung

Hygiene und kein Ende! Mit der NWD Hygiene-Teamschulung halten Sie Ihr Praxisteam im Bereich Hygiene-
management immer auf dem Laufenden. Unsere spezialisierten Trainer/innen kommen zu Ihnen in die Praxis
und schulen Ihr Team. Die Kursschwerpunkte können zuvor mit den Trainern abgestimmt werden und somit
auf Ihre Einrichtung und mögliche Schwachpunkte abgestimmt werden.

Ihre Vorteile:

- ✓ Qualifizierung Ihres Praxisteam
- ✓ State of the Art im Hygienemanagement
- ✓ Rechtliche Grundlagen verständlich erklärt

Leistungsumfang:

- ✓ Auf Ihre Praxis individuell abgestimmte Hygieneschulung
- ✓ Teilnehmerzertifikate inkl. Unterweisungsbestätigung

Hygieneschulung

- Praxisindividuelle Teamschulung
- Zertifikate
- Unterweisungsnachweis nach Hygiene,
GefStoffV
- Dauer: ca. 3 Stunden

499,00 €

Art.-Nr.: 271531



Simulierte Praxisbegehung

Wenn die Aufsichtsbehörde mit einer Begehung droht, schrillen bei allen Praxen die Alarmglocken! Damit Sie entspannt diesem Termin entgegensehen können, bietet die NWD eine simulierte Praxisbegehung an. Hierbei wird wie bei einer richtigen Hygieneprüfung anhand einer Checkliste die Umsetzung der RKI-Richtlinien, der MP-Betreiberverordnung und der flankierenden Gesetze kontrolliert und dokumentiert.

Simulierte Praxisbegehung

- Überprüfung Ihrer Praxishygiene
- Statusbericht
- Dauer: ca. 2 Stunden

Zusatzleistungen

Dokumentenpaket my:Hygiene (271532)	299,00 €
Hygienemanagement (271529)	899,00 €

299,00 €

Art.-Nr.: 271527

Ihre Vorteile:

- ✓ Sicherheit im Vorfeld einer Praxisbegehung
- ✓ Übersichtlicher Statusbericht Ihrer Praxishygiene

Leistungsumfang:

- ✓ Begehung Ihrer Praxisräume
- ✓ Überprüfung der Hygienesdokumentation (Hygieneplan, Arbeitsanweisungen, Dokumentation der Aufbereitung)
- ✓ Statusbericht



Hygieneberatung

Die Schreckensmeldungen zu den Hygieneanforderungen in Zahnarztpraxen reißen nicht ab. Wegen der oftmals diffusen und teils widersprüchlichen Informationen aus unterschiedlichsten Quellen ist eine richtige Vorbereitung sehr schwierig. Die Hygieneberatung schafft Sicherheit.

Wir helfen Ihnen, wenn Sie

- einen effizienten Einstieg in ein professionelles Hygienemanagement suchen,
- ein Hygienemanagement eingeführt haben und dies kontrollieren lassen möchten,
- Ihren Aufwand durch eine Optimierung der Abläufe minimieren möchten.

Speziell ausgebildete Hygienefachberater unterstützen Sie bei der Umsetzung der Anforderungen, die sich aus dem Medizinproduktegesetz, dem im August 2011 novellierten Infektionsschutzgesetz, den RKI-Richtlinien sowie den flankierenden Gesetzen und Verordnungen ergeben. Gemeinsam mit Ihrem Team führen wir den Istzustand Ihrer Praxis in den RKI-konformen Sollzustand.

Hygieneberatung

- Überprüfung Ihrer kompletten Praxishygiene
- Beratung und Unterstützung bei der Umsetzung
- Statusbericht und Maßnahmenplan
- Dauer: ca. 3 Stunden

599,00 €

Art.-Nr.: 271526

Zusatzleistungen

Jährliches Recall (271528)	399,00 €
Dokumentenpaket my:Hygiene (271532)	299,00 €
Hygienemanagement (271529)	599,00 €

Ihre Vorteile:

- ✓ Statusbericht des Hygienemanagements
- ✓ Sichere Arbeitsumgebung für Team und Patienten
- ✓ Sicherheit bei Praxisbegehungen

Leistungsumfang:

- ✓ Sichtung Ihrer kompletten Praxis vor Ort
- ✓ Prüfung der Hygieneunterlagen auf Vollständigkeit und Inhalt gem. RKI-Richtlinie und MPBetreibV
- ✓ Prüfung der rechtlichen Grundlagen und Voraussetzungen (Arbeitssicherheit, BUS-Dienst, Mitarbeiterbelehrung, Hygienemanagement etc.)
- ✓ Dokumentation des Istzustandes
- ✓ Erarbeitung eines Maßnahmenplans zur Erreichung des Sollzustandes
- ✓ Abschlussbericht



Hygienemanagement

Die Umsetzung und die Dokumentation der richtigen Praxishygiene sind sehr aufwendig und stellen viele Praxisteams schon aus zeitlichen Gründen vor große Herausforderungen. Neben dem praxisindividuellen Hygieneplan müssen diverse Arbeitsanweisungen und Risikobewertungen erstellt und formuliert werden. Der Aufwand ist immens und von vielen Praxen nicht zu meistern.

Unsere Hygienespezialisten erstellen alle notwendigen Dokumente für Ihre Praxis in elektronischer Form und halten diese auf Wunsch auch aktuell.



Ihre Vorteile:

- ✓ Professionelles Hygienemanagement in elektronischer Form
- ✓ Hohe Zeitersparnis für die Praxis

Leistungsumfang:

- ✓ Erstellung der Hygienespezialisten wie Hygieneplan, Arbeitsanweisungen, Risikobewertungen
- ✓ Inkl. elektronisches Dokumentenpaket my:Hygiene (Normalpreis 299,00€)
- ✓ Jährliche Aktualisierung auf Wunsch

Hygienemanagement

- Erstellung und Dokumentation Ihres Hygieneregimes
- Elektronisches Dokumentenpaket my:Hygiene inklusive

899,00 €

Art.-Nr.: 271529

**Bei zuvor durchgeführter
Hygieneberatung nur**

599,00 €

Zusatzleistungen

Jährliche Aktualisierung
(Art.-Nr.: 271530)

399,00 €

IT-Sicherheitstraining

Das Thema IT-Sicherheit hat viele Facetten von der DSGVO bis hin zu Viren und Trojanern. Das IT-Sicherheitstraining versetzt das Team in die Lage, IT-Gefahren einzuschätzen und zu minimieren.

Was tun mit fremden USB-Sticks oder nicht bekannten E-Mail-Absendern? All diese und noch viele Fragen mehr beantworten unsere Spezialisten während dieses Inhousetrainings in Ihrer Praxis. Die Teilnahmebestätigung dient als Unterweisungsnachweis nach DSGVO.

IT-Sicherheitstraining

- Inhouse-Training IT-Sicherheit
- Unterweisungsnachweis
- Dauer: ca. 2,5 Stunden

299,00 €

Art.-Nr.: 265724

Ihre Vorteile:

- ✓ Sensibilisierung Ihrer Mitarbeiter/innen zur IT-Sicherheit
- ✓ Unterweisung nach DGSV0
- ✓ 3 Fortbildungspunkte möglich
- ✓ Individualisierte IT-Sicherheitsdokumente inklusive (wenn IT-Sicherheitskomponenten über NWD bezogen)

Leistungsumfang:

- ✓ Inhouse-Training in Ihrer Praxis
- ✓ Unterweisung nach DGSV0



DSGVO-Praxisanalyse

Die Europäische Datenschutz-Grundverordnung stellt alle Praxen vor große Herausforderungen. In vielen Praxen herrscht Verunsicherung, ob z. B. ein Datenschutzbeauftragter benannt werden muss. Im Rahmen der DSGVO-Praxisanalyse überprüfen unsere Spezialisten die Umsetzung der DSGVO in Ihrer Praxis und sensibilisieren die Mitarbeiter zu Datenschutz und Datensicherheit.

Das Ergebnis wird als Leitfaden zur weiteren Umsetzung dokumentiert.

Ihre Vorteile:

- ✓ Sensibilisierung der Mitarbeiter zum Datenschutz
- ✓ Dokumentation Ihrer Datenschutzmaßnahmen
- ✓ Auflistung fehlender Datenschutzdokumente
- ✓ Unterstützung bei der Erstellung der Dokumentation

Leistungsumfang:

- ✓ Praxisbegehung zur Überprüfung von Datenschutz gem. DSGVO
- ✓ Überprüfung der Datenschutzdokumente
- ✓ Schriftlicher Statusbericht
- ✓ Beratung zur Umsetzung erforderlicher Maßnahmen

DSGVO-Praxisanalyse

- Bewertung des Datenschutzes
- Schriftlicher Statusbericht
- Dauer: ca. 2 Stunden

249,00 €

Art.-Nr.: 273271



DSGVO-Netzwerk-Check

Holen Sie sich die IT-Profis ins Haus: Wir prüfen beim DSGVO-Netzwerk-Check nicht nur Ihre vorhandenen Datensicherungsmedien auf technische Lauffähigkeit und den notwendigen Sicherheitsstandard, sondern auch die Kompatibilität von PC-Komponenten mit zahnmedizinischer Innovationstechnik.

Was läuft nicht rund? Wie sicher ist Ihr Netzwerk? Wir analysieren Ihre vorhandene IT und beraten Sie leistungs- und zukunftsorientiert.

DSGVO-Netzwerk-Check

- Bewertung Ihrer IT-Sicherheit
- Schriftlicher Statusbericht
- Dauer: ca. 2 Stunden

199,00 €

Art.-Nr.: 264803

Ihre Vorteile:

- ✓ Sicherheit Ihrer Praxis-IT
- ✓ Dokumentation Ihrer technischen Datensicherheit
- ✓ Sicherheit bei Datensicherung

Leistungsumfang:

- ✓ Überprüfung Ihrer kompletten Praxis-EDV
- ✓ Analyse und Bewertung Ihrer IT-Infrastruktur auf DSGVO-Konformität
- ✓ Schriftlicher Statusbericht
- ✓ Erstellung eines individuellen Maßnahmenplans
- ✓ Begleitung bei der Umsetzung der erforderlichen Maßnahmen



Praxis**erfolg**

Praxiswertermittlung

Bei Verkauf bzw. Übernahme einer Zahnarztpraxis spielt der Preis eine entscheidende Rolle. Doch ohne den Rat vom Experten ist es schwierig, einen realistischen Marktpreis festzulegen. Verschiedene Faktoren wie Alter, Standort, Ausstattung und Patientenstamm beeinflussen den Wert der Praxis.

Die NWD Praxiswertermittlung umfasst neben einer kurzen Analyse der Praxisumgebung die Ermittlung des immateriellen Werts (Goodwill) und des materiellen Werts (Substanzwert).

Die Grundlage der Wertermittlungen bilden gerichtlich bestätigte Verfahren. Auf Basis detaillierter Informationen zur betriebswirtschaftlichen Situation der Praxis werden bei der Bewertung sowohl zurückliegende Daten und Ereignisse als auch die künftig zu erwartenden Kennzahlen und damit einhergehenden Chancen und Risiken der Praxis berücksichtigt.

Ihre Vorteile:

- ✓ Ermittlung eines objektiven Praxiswerts
- ✓ Berücksichtigung des immateriellen und materiellen Werts* (Goodwill und Substanzwert)
- ✓ Schaffung einer Verhandlungsbasis für Gespräche mit Praxisübernehmern bzw. -abgebern
- ✓ Grundlage bilden gerichtlich bestätigte Verfahren

Leistungsumfang:

- ✓ Ermittlung des Goodwills* und des Substanzwertes
- ✓ Kurzanalyse der Praxisumgebung
- ✓ Grafische Darstellung wichtiger Praxiswerte
- ✓ Übersendung des Bewertungsberichts
- ✓ Telefonisches Abschlussgespräch

* je nach Variante

Praxisbewertung materiell

- Bewertung des Praxisinventars
- Schriftlicher Bericht
- Telefonisches Abschlussgespräch

1.400,00 €

Art.-Nr.: 270232

Indikative Praxisbewertung modifiziertes Ertragswertverfahren

- Bewertung des Praxisinventars
- Bewertung des immateriellen Werts (Goodwill)
- Bewertung der betriebswirtschaftlichen Situation
- Bewertung Chancen und Risiken
- Schriftlicher Bericht
- Telefonisches Abschlussgespräch

2.700,00 €

Art.-Nr.: 273078



Investitionsplanung

Sie führen eine erfolgreiche Praxis und möchten langfristig sinnvoll und geplant investieren?

Mit unserer Investitionsplanung unterstützen wir Sie, indem wir im Gespräch mit Ihnen die langfristige Zielsetzung Ihrer Praxis analysieren und unter Berücksichtigung der aktuellen Entwicklungen im Markt Vorschläge für Investitionen unterbreiten. Strategie und Prognosen werden für die finanzierende Bank in einem Businessplan zusammengefasst. Sie profitieren davon, dass unsere Finanzexperten die Sichtweisen und Schwerpunkte der Banken kennen und mit Ihnen einen maßgeschneiderten Businessplan entwickeln, der auch Erfolg verspricht.

Investitionsplanung

- Erstellung eines bankenfähigen Businessplans
- Analyse und Bewertung des geplanten Praxisstandortes
- Erstellung eines mittelfristigen Finanzierungsplans

2.700,00 €

Art.-Nr.: 274704

Ihre Vorteile:

- ✓ Neutrale Beurteilung Ihrer langfristigen Investitionsstrategie
- ✓ Analyse und Bewertung Ihrer Praxisziele
- ✓ Bankenfähiger Businessplan

Leistungsumfang:

- ✓ Erarbeitung eines vollständigen und professionellen Businessplans
- ✓ Bewertung des Praxisstandortes (u. a. Kaufkraft, Wettbewerbssituation)
- ✓ Detaillierte Finanzplanung für die nächsten fünf Jahre
- ✓ Objektive Bewertung von Chancen und Risiken
- ✓ Herausarbeiten von Alleinstellungsmerkmalen
- ✓ Ermittlung von Kapital- und Personalbedarf



Businessplan

Der erste wirtschaftliche Schritt zur eigenen Praxis – der Businessplan

Ihr Praxiskonzept, das heißt Ziele, Strategie und Prognosen werden für die finanzierende Bank in einem Businessplan zusammengefasst. Natürlich findet man mittlerweile im Internet entsprechende Vorlagen und Muster. Ihr Vorteil einer Zusammenarbeit mit uns: Sie kommen sicher an Ihr Ziel. Sie profitieren davon, dass unsere Finanzexperten die Sichtweisen und Schwerpunkte der Banken kennen und mit Ihnen einen maßgeschneiderten Businessplan entwickeln, der auch Erfolg verspricht.

Ihre Vorteile:

- ✓ Neutrale Beurteilung Ihrer Expansionsgedanken
- ✓ Bankenfähiger Businessplan

Businessplan Existenzgründung

- Erstellung eines bankenfähigen Businessplans
- Analyse und Bewertung des geplanten Praxisstandortes
- Erstellung eines mittelfristigen Finanzierungsplans

2.250,00 €

Art.-Nr.: 274705

Leistungsumfang:

- ✓ Erarbeitung eines vollständigen und professionellen Businessplans
- ✓ Bewertung des Praxisstandortes (u. a. Kaufkraft, Wettbewerbssituation)
- ✓ Detaillierte Finanzplanung für die ersten drei Jahre des Vorhabens
- ✓ Objektive Bewertung von Chancen und Risiken
- ✓ Herausarbeiten von Alleinstellungsmerkmalen
- ✓ Ermittlung von Kapital- und Personalbedarf



Potenzialanalyse

Verschenken Sie Möglichkeiten?

Aktivieren Sie Ihre Praxisreserven mit unserem Premiumprodukt. Die Potenzialanalyse basiert auf einem betriebswirtschaftlichen Konzept, mit dessen Hilfe Sie unnötige Verluste vermeiden. Nach unserer langjährigen Erfahrung können sich diese in einer Einzelpraxis leicht auf 80.000,00€ und mehr summieren.

Sie erhalten mögliche Behandlungsalternativen und umsatzstärkere Ansätze, sodass attraktivere Stundensätze problemlos generiert werden können. Durch den Bestenvergleich und eine detaillierte Darstellung der Einnahmen in Bezug auf einzelne Umsatzsparten erkennen Sie, wo ungenutzte Reserven Ihrer Praxis liegen.

Ihre Vorteile:

- ✓ Aufdeckung ungenutzter Reserven
- ✓ Optimierung von Praxisabläufen
- ✓ Auswertung im Bestenvergleich

Leistungsumfang:

- ✓ Individualisierte, auf die Praxis abgestimmte Beratung
- ✓ Vorschläge für einen strukturierten Praxisablauf
- ✓ Praxisvergleiche mit Analyse der Abweichungen (Benchmark)
- ✓ Erstellen eines übersichtlichen Maßnahmenkatalogs
- ✓ Betriebswirtschaftliche Auswertung aller relevanten Daten und Informationen
- ✓ Liquiditätsbetrachtung
- ✓ Ermittlung der Stundensätze
- ✓ Analyse der Behandlungsgewohnheiten zur Optimierung der Abrechnung

Potenzialanalyse

- Analyse der Leistungsziffern
- Analyse der Behandlungsprozesse

5.450,00 €

Art.-Nr.: 139199

Zusatzkosten

pro zusätzlichem Praxispartner	1.850,00 €
pro angestellten Zahnarzt	950,00 €
ab sechs Mitarbeitern	1.000,00 €



Expansionsberatung

Auch erfolgreiche Praxen stehen vor Herausforderungen. Spätestens wenn die Räumlichkeiten dem Praxiswachstum ein Ende setzen ist guter Rat teuer. Sollte ein Umzug mit dem möglicherweise damit verbundenen Patientenverlust oder vielleicht ein zweiter Standort geplant werden?

Mit der Expansionsberatung der NWD gewinnen Sie Sicherheit. Unsere Experten finden im Gespräch mit Ihnen heraus, was für Sie die optimale Lösung ist, und erstellen anhand dieser Basisdaten einen Businessplan. So haben Sie auch bei der Bank leichtes Spiel, um Ihre Expansionssträume Realität werden zu lassen.

Expansionsberatung

- Analyse und Bewertung Ihrer Expansionsstrategie
- Erstellung eines bankenfähigen Businessplans
- Erstellung eines mittelfristigen Finanzierungsplans

2.900,00 €

Art.-Nr.: 274706



Ihre Vorteile:

- ✓ Neutrale Beurteilung Ihrer Expansionsgedanken
- ✓ Bankenfähiger Businessplan

Leistungsumfang:

- ✓ Kostenfreies Ersttelefonat
- ✓ Beratungsgespräch vor Ort (Erörterung / Datenaufnahme / Erste Vorstellung von Expansionsmöglichkeiten)
- ✓ Schriftliche Vorschlagserstellung / Alternative Praxisformen / Vor- und Nachteile
- ✓ Auswahl einer Praxisformierung in Abstimmung mit der KZV, dem Steuerberater und Medizinjuristen, sonstige

Praxisstandort

Vielfalt bei der Gründung

Die Formen der Existenzgründung sind heute vielfältiger denn je. Übernahme oder Neugründung stehen nach wie vor zur Option, darüber hinaus gewinnt der Einstieg in eine Mehrbehandlerpraxis für viele an Attraktivität. Finden Sie mit uns zur richtigen Entscheidung. Wir unterstützen Sie gerne beim Einstieg in die passende Gemeinschaftspraxis, ein MVZ oder auch bei der Suche nach einem passenden Partner für Ihre Praxisgemeinschaft.

Offen zu sein für verschiedene Praxismodelle, erleichtert die Standortwahl

Die Frage nach einem guten, existenzsicheren Standort ist eng mit der Frage verbunden, welches Praxismodell für Sie infrage kommt und ob Sie allein oder gemeinsam mit Kollegen erfolgreich sein möchten. Auf Kooperation zu setzen, macht es in vielen Fällen einfacher, eine Praxis zu finden. Grundsätzlich ist die Standortsuche anspruchsvoll, schließlich soll der neue Standort wirtschaftlichen Erfolg garantieren, die Vorschriften des Gesundheitssystems und standesrechtliche Voraussetzungen erfüllen und natürlich auch zu Ihrem privaten Leben passen.

Haben Sie Kinder oder möchten eine Familie gründen, werden Standortkriterien wie nahe gelegene Kindergärten und Schulen wichtig. Ist der Ehepartner berufstätig, kann die berufliche Situation des Partners die Entscheidung für den neuen Standort beeinflussen. Und schließlich wird man auf lieb gewonnene Lebensgewohnheiten und gute Möglichkeiten der Freizeitgestaltung auch an einem neuen Wohnort nicht verzichten wollen. Diese weichen Standortkriterien wollen mit den harten, ökonomischen Kriterien abgewogen sein.

Kompetenz, auf die Sie gründen können: Unsere Standortanalyse

Mit unserer Standortanalyse erhalten Sie detaillierte Informationen zu Ihrer infrastrukturellen, kulturellen und demografischen Praxisumgebung. Aber vor allem zu den ökonomischen Standortfaktoren.

Diese Vorteile haben Sie konkret von unserer Standortanalyse:

- ✓ Sichtung und Analyse der Praxisumgebung
- ✓ Beurteilung der Wettbewerbssituation und der Erfolgsaussichten
- ✓ Objektive Beurteilung von Chancen und Risiken
- ✓ Schriftliche Zusammenfassung der gesamten Analyse als Bericht

Die passende Praxis finden: Unsere Praxisbörse

Ihr Praxiskonzept ist fertig, nun fehlen Ihnen nur noch die richtigen Räume, um endlich loslegen zu können? Es ist viel einfacher und zeitsparender für Sie, wenn Sie die Suche nach der perfekten Praxis zur Übernahme oder nach Räumen für eine Neugründung mit unserer Unterstützung angehen. Wir beraten Sie rund um alle zentralen Fragen des Kaufes, des Kaufpreises und -vertrages, der Planung und Einrichtung.



Standortanalyse

Die Frage nach einem guten, existenzsicheren Standort ist eng mit der Frage verbunden, welches Praxismodell für Sie infrage kommt und ob Sie allein oder gemeinsam mit Kollegen erfolgreich sein möchten. Auf Kooperation zu setzen, macht es in vielen Fällen einfacher, eine Praxis zu finden. Grundsätzlich ist die Standortsuche anspruchsvoll, schließlich soll der neue Standort wirtschaftlichen Erfolg garantieren, die Vorschriften des Gesundheitssystems und standesrechtliche Voraussetzungen erfüllen und natürlich auch zu Ihrem privaten Leben passen.

Mit unserer Standortanalyse erhalten Sie detaillierte Informationen zu Ihrer infrastrukturellen, kulturellen und demografischen Praxisumgebung. Aber vor allem zu den ökonomischen Standortfaktoren.

Standortanalyse

- Analyse der Praxislage und -umgebung
- Schriftlicher Bericht zum Standort

499,00 €

Art.-Nr.: 723097

Ihre Vorteile:

- ✓ Beurteilung der Wettbewerbssituation und der Erfolgsaussichten
- ✓ Objektive Beurteilung von Chancen und Risiken

Leistungsumfang:

- ✓ Sichtung und Analyse der Praxisumgebung
- ✓ Schriftliche Zusammenfassung der gesamten Analyse als Bericht

Finden Sie mit uns das passende Objekt für Ihre dentale Zukunft und verwirklichen Sie Ihre Ideen mit unserer tatkräftigen Unterstützung.

Wir sind gerne für Sie da.



Business Services

Rufen Sie uns an!

Wir helfen Ihnen gerne weiter.

Ihr Business Service Team

Tel.: +49 (0) 251 / 7607-229

Fax: +49 (0) 251 / 7607-137

E-Mail: consult@nwd.de

www.nwd.de/services

The logo for NWD, consisting of the letters 'NWD' in a bold, green, sans-serif font.