

## Pressemitteilung

Münster, 18.06.2019

# Erfolgreiche Strategien für die Praxisabgabe

**Münster. Mit dem aktuellen Seminarangebot „Praxisabgabe – aber richtig!“ vertieft NWD das wichtige Thema einer geregelten Praxisnachfolge und gibt rund um den Praxisverkauf handfeste Tipps.**

Die Praxisabgabe ist ein durchaus brisantes marktwirtschaftliches Thema. Allein in NRW gelten über 800 Zahnarztpraxen als unverkäuflich. Dabei ist in den allermeisten Fällen die Praxisabgabe Teil der Altersversorgung. Eine strategisch durchdachte und gut vorbereitete Praxisabgabe bietet nicht nur Wettbewerbsvorteile, sondern dem Praxisabgeber vor allem die Sicherheit einer geregelten Nachfolge bzw. eines gelingenden Generationenwechsels.

### Geballtes Wissen für Praxisabgeber

Das NWD Seminar wendet sich an Zahnärztinnen und Zahnärzte, die eine Praxisabgabe planen oder bereits kurz davorstehen. Auf dem Plan des fünfstündigen Seminars stehen sehr konkrete und hilfreiche Themenschwerpunkte wie die Ermittlung des Praxiswertes und die Einflussfaktoren darauf, rechtliche Aspekte wie der abgesicherte Kaufvertrag oder die Übernahme von Personal und Patientenstamm sowie die steuerliche Behandlung des Praxisverkaufs. Die Einzelvorträge halten Expertinnen und Experten aus den verschiedenen Fachgebieten: Steuerberater/-innen, Anwältinnen und Anwälte aus dem Gesundheitswesen sowie NWD Fachberater/-innen Praxisübergabe. Die Veranstaltung entspricht den aktuellen Leitsätzen zur zahnärztlichen Fortbildung von KZBV, BZÄK und DGZMK und der Punktebewertung von Fortbildungen von BZÄK und DGZMK. Für die Teilnahme werden fünf Fortbildungspunkte vergeben.

„Wir geben den Seminarteilnehmern strategische, finanzielle und steuerliche Tipps an die Hand. Unser Ziel ist, konkrete Unterstützung zu bieten für eine erfolgreiche Übergabe. Diese stellt für viele noch praktizierende Zahnärztinnen und Zahnärzte schließlich auch einen Übergang vom Berufsleben in den Ruhestand dar“, so Murat Güvenc, NWD Fachberater, Team Praxisübergabe.

Das Seminar „Praxisabgabe – aber richtig!“ wird deutschlandweit angeboten. Die erste Veranstaltung findet am 04. September in Oldenburg statt. Weitere Veranstaltungen folgen am 27. September in Berlin und am 09. Oktober in München sowie in der Folge in Münster, Köln, Hamburg, Stuttgart und Essen. Interessenten finden detaillierte Informationen zum

Programm und den Veranstaltungsterminen sowie das Anmeldeformular online:  
[www.nwd.de/praxisabgabeseminar](http://www.nwd.de/praxisabgabeseminar). Die Anmeldung ist auch per E-Mail möglich:  
[akademie@nwd.de](mailto:akademie@nwd.de).

## Über NWD – Northwest Dental GmbH & Co. KG

NWD ist eines der führenden Handels- und Dienstleistungsunternehmen der Dentalbranche in Deutschland.

Rund 700 Mitarbeiter an 18 Standorten betreuen deutschlandweit Zahnarztpraxen und zahntechnische Labore mit einem Vollsortiment und umfassendem Know-how. Das Unternehmen wurde im Jahre 1928 gegründet und gehört seit 2000 zur finnischen Planmeca-Gruppe.

Das Leistungsspektrum umfasst fachkundige Beratung, schnelle Lieferung von zahnmedizinischen Produkten und Investitionsgütern inklusive Montage und Installation sowie ein umfangreiches Service- und Fortbildungsangebot.

Die Dienstleistungen reichen von der Hilfe bei der Praxissuche über die professionelle EDV-Betreuung bis hin zur Organisation von fachspezifischen und -übergreifenden Seminaren und Fortbildungen.

Im NWD Zentrallager in Münster sind 120.000 Artikel jeden Tag verfügbar.

### Pressekontakt:

Thomas Simonis  
Bereichsleiter Marketing &  
Unternehmenskommunikation  
Tel.: +49 (0) 251 / 7607-313  
[thomas.simonis@nwd.de](mailto:thomas.simonis@nwd.de)

### Unternehmenskontakt:

NWD  
Schuckertstraße 21  
48153 Münster  
Tel.: +49 (0) 251 / 7607-0  
Fax: +49 (0) 251 / 7607-201  
[ccc@nwd.de](mailto:ccc@nwd.de)  
[www.nwd.de](http://www.nwd.de)